|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **POLITEKNIK POS INDONESIA** | Kode/No | PPI44116 |
| Tanggal | 5 Desember 2018 |
| **FORMULIR**  SISTEM PENJAMINAN MUTU INTERNAL **(SPMI)** | Revisi | 0 |
| Halaman: *1 dari …..* | |

**FORMULIR**

KONTRAK PERKULIAHAN

PPI44116 SAP Sales Order

|  |  |
| --- | --- |
| **Digunakan untuk melengkapi:** | **STANDAR PROSES PEMBELAJARAN**  **Program Studi D IV Manajemen Perusahaan** |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Proses** | **Penanggung Jawab** | | | **Tanggal** |
| **Nama** | **Jabatan** | **Tanda Tangan** |
| 1. Perumusan | Dera Thorfiani, S.MB., MM. | Staf Pengajar |  |  |
| 1. Pemeriksaan | Dr. Prety Diawati, S.Sos., MM. | Ketua Prodi |  |  |
| 1. Persetujuan | Dodi Permadi, S.T., M.T. | Pudir I |  |  |
| 1. Penetapan | Dr. Agus Purnomo, M.T. | Direktur |  |  |
| 1. Pengendalian | Sri Suharti, S.E., M.M. | Ka. SPPMA |  |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **KONTRAK PERKULIAHAN** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Mata Kuliah** | **: SAP Sales Order** |
| **Kode Mata Kuliah** | **: PPI44116** |
| **Pengajar** | **: Dera Thorfiani., S.MB., MM.** |
| **Semester** | **: VI (Enam)** |
| **Hari Pertemuan / Jam** | **:** |
| **Tempat Perkuliahan** | **: Lab. Komputer** |

1. **Manfaat Mata Kuliah**

**Mata kuliah Sales Order Managament (SAP SCM 600) diberikan kepada mahasiswa Program Studi D IV Manajemen Bisnis Politeknik Pos Indonesia pada semester lima. Mata kuliah ini mengajarkan tentang: overview dari proses-proses, struktur organisasi dan master data dalam Sales dan Distribution. Juga menjelaskan berbagai cara untuk menganalisis dari data yang dihasilkan saat proses penjualan dan distribusi terjadi.**

**Dengan mempelajari SAP SCM 600 ini maka mahasiswa memiliki pengetahuan umum proses sales dan distribusi, struktur organisasi sales dan distribusi serta terampil dalam mempraktikan transaksi bisnis dalam aplikasi SAP khususnya terkait transaksi sales dan distribusi.**

1. **Deskripsi Perkuliahan**

**Pada perkulaiahan ini mahasiswa akan mempelajari mengenai proses bisnis mendasar dalam penjualan dan distribusi dengan menggunakan sistem SAP. Mahasiswa juga akan mengkaji bagaimana melakukan fungsi yang paling penting dalam rantai proses, dari *presales* (sebelum penjualan) hingga pembayaran pelanggan, dalam sistem SAP. Area/wilayah manajemen material, manufaktur (misalnya, pesanan perakitan), dan akuntansi keuangan juga dibahas di mata kuliah ini.**

1. **Kompetensi Mata Kuliah (Kompetensi Umum dan Kompetensi Khusus)**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **KOMPETENSI UMUM** | | **KOMPETENSI KHUSUS** | |
| 1. | * Mahasiswa mampu menjelaskan dan mengelola tahapan-tahapan proses pada *sales and distribution,*  dan melakukan analisis pada proses *sales and distribution.* | 1.1 | Mahasiswa mampu memahami dan menjelaskan software SAP SCM600 dan memahamai fungsi navigasi pada SAP SCM600 serta terampil dalam menjalankan software SAP SCM600 |
| 1.2 | Mahasiswa mampu memahami dan menjelaskan struktur perusahaan pada proses *sales and distribution* |
| 1.3 | Mahasiswa mampu memahami dan menjelaskan gambaran secara keseluruhan pada proses penjualan |
| 1.4 | Mengelola master data pada proses *sales and distribution* |
| 1.5 | Menjelaskan proses Penjualan dan Distribusi - Penentuan Data dan Pengolahan Kolektif |
| 1.6 | Menjelaskan prinsip-prinsip dasar dan fungsi dari pemeriksaan ketersediaan |
| 1.7 | Memahami dan menjelaskan proses transportasi pada proses *sales and distribution* |
| 1.8 | Memahami dan menjelaskan aktivitas *presales* serta menggunakan *inquiries* dan *quotation* pada aktivitas *presales* |
| 1.9 | Memahami dan menjelaksan proses keluhan dengan mengacu pada proses penjualan dan distribusi sebelumnya serta melaksanakan dan menjelaskan secara detail pemrosesan memo kredit |
| 1.10 | Menggunakan daftar pemrosesan untuk mencari dan mengevaluasi informasi |

1. **Organisasi Materi**



1. **Strategi Perkuliahan**

**Metode proses belajar-mengajar yang digunakan adalah dengan, ceramah, diskusi tanya jawab, brain storming dan demonstrasi aplikasi SAP. Sedangkan untuk penyelesaian tugas-tugas ada yang dilakukan secara mandiri dan kelompok serta quiz (exam preparation). Pada pertengahan semester dilakukan ujian tengah semester dan pada akhir semester dilakukan ujian akhir semester.**

1. **Materi/BacaanPerkuliahan**

**1. SAP AG, 2006, SAP 01 SAP Overview, Participant Handbook Course Version: 2006 Q2.**

**2. Magal, World, 2012, Integrated Business Processes with ERP Systems, John Wiley and Sons, Inc.**

**Journal:**

**-**

**Website:**

1. [**http://consolut.com**](http://consolut.com)
2. [**http://scn.sap.com**](http://scn.sap.com)
3. **Tugas yang diberikan pada mata kuliah ini adalah:**

**Mata Kuliah SAP SCM 600 Business Process in Saler Order Management ini mengharapkan pada akhir perkuliahan mahasiswa memiliki pengetahuan dalam proses sales dan distribusi serta mampu mengoperasikan aplikasi SAP terkait sales order management dan distribusi.**

**Di bawah ini tugas-tugas yang harus dibuat oleh mahasiswa:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| No. | Tugas-Tugas | Penyelesaian |
| 1. | Mahasiswa mampu memahami dan menjelaskan software SAP SCM600 dan memahamai fungsi navigasi pada SAP SCM600 serta terampil dalam menjalankan software SAP SCM600 | Satu kali pertemuan |
| 2. | Mahasiswa mampu memahami dan menjelaskan struktur perusahaan pada proses *sales and distribution* | Satu kali pertemuan |
| 3 | Mahasiswa mampu memahami dan menjelaskan gambaran secara keseluruhan pada proses penjualan | dua kali pertemuan |
| 4 | Mengelola master data pada proses *sales and distribution* | tiga kali pertemuan |
| 6 | UJIAN TENGAH SEMESTER |  |
| 7 | Menjelaskan proses Penjualan dan Distribusi - Penentuan Data dan Pengolahan Kolektif | dua kali pertemuan |
| 8 | Menjelaskan prinsip-prinsip dasar dan fungsi dari pemeriksaan ketersediaan | Satu kali pertemuan |
| 9 | Memahami dan menjelaskan proses transportasi pada proses *sales and distribution* | Satu kali pertemuan |
| 10 | Memahami dan menjelaskan aktivitas *presales* serta menggunakan *inquiries* dan *quotation* pada aktivitas *presales* | Satu kali pertemuan |
| 11 | Memahami dan menjelaksan proses keluhan dengan mengacu pada proses penjualan dan distribusi sebelumnya serta melaksanakan dan menjelaskan secara detail pemrosesan memo kredit | Satu kali pertemuan |
| **10** | Menggunakan daftar pemrosesan untuk mencari dan mengevaluasi informasi | Satu kali pertemuan |
| **11** | **UJIAN AKHIR SEMESTER** |  |

1. **Kriteria Penilaian**

Hasil pembelajaran akan dinilai dengan menggunakan kriteria sesuai dengan **peraturan akademik yang berlaku di Politeknik Pos Indonesia,**yaitu:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Skala Nilai** | **HurufMutu** | **AngkaMutu** | **SebutanMutu** |
| 85 – 100 | A | 4 | Sangat Istimewa |
| 75 – 84 | B | 3 | Baik |
| 56 – 74 | C | 2 | Cukup |
| 41 – 55 | D | 1 | Kurang |
| 0 – 40 | E | 0 | Gagal |

Aspek-aspek yang dinilai dalam penentuan Nilai Akhir, meliputi:

Ujian Tengah Semester 30%

Ujian Akhir Semester 30%

Tugas Praktikum 40 %

1. **Jadwal perkuliahan:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Per-temuan ke:** | **Topik Bahasan** | **Bacaan/Bab/** |
| 1 | **Silabus dan peraturan proses belajar mengajar tentang Aplikasi Logistik (SAP01 Overview)** | 1. SAP AG, 2006, SAP 01 SAP Overview, Participant Handbook Course Version: 2006 Q2. 2. Magal, World, 2012, Integrated Business Processes with ERP Systems, John Wiley and Sons, Inc. |
| 2 | **Enterprise Structures in Sales and Distribution** | 1. SAP AG, 2006, SAP 01 SAP Overview, Participant Handbook Course Version: 2006 Q2. 2. Magal, World, 2012, Integrated Business Processes with ERP Systems, John Wiley and Sons, Inc. |
| 3 dan 4 | **Overview of Sales Processes** | 1. SAP AG, 2006, SAP 01 SAP Overview, Participant Handbook Course Version: 2006 Q2. 2. Magal, World, 2012, Integrated Business Processes with ERP Systems, John Wiley and Sons, Inc. |
| 5, 6, 7 | **Master Data in Sales and Distribution** | 1. SAP AG, 2006, SAP 01 SAP Overview, Participant Handbook Course Version: 2006 Q2. 2. Magal, World, 2012, Integrated Business Processes with ERP Systems, John Wiley and Sons, Inc. |
| 8 | UJIAN TENGAH SEMESTER | |
| 9, 10 | **Sales and Distribution Processes – Data Determination and Collective Processing** | 1. SAP AG, 2006, SAP 01 SAP Overview, Participant Handbook Course Version: 2006 Q2. 2. Magal, World, 2012, Integrated Business Processes with ERP Systems, John Wiley and Sons, Inc. |
| 11 | **Availability Check** | 1. SAP AG, 2006, SAP 01 SAP Overview, Participant Handbook Course Version: 2006 Q2. 2. Magal, World, 2012, Integrated Business Processes with ERP Systems, John Wiley and Sons, Inc. |
| 12 | **Make-To-Order** | 1. SAP AG, 2006, SAP 01 SAP Overview, Participant Handbook Course Version: 2006 Q2. 2. Magal, World, 2012, Integrated Business Processes with ERP Systems, John Wiley and Sons, Inc. |
| 13 | **Complaints Processing** | 1. SAP AG, 2006, SAP 01 SAP Overview, Participant Handbook Course Version: 2006 Q2. 2. Magal, World, 2012, Integrated Business Processes with ERP Systems, John Wiley and Sons, Inc. |
| 14 | **Analyses for Sales and Distribution Processes** | 1. SAP AG, 2006, SAP 01 SAP Overview, Participant Handbook Course Version: 2006 Q2. 2. Magal, World, 2012, Integrated Business Processes with ERP Systems, John Wiley and Sons, Inc. |
| 16 | UJIAN AKHIR SEMESTER | |

Bandung, 04 Desember 2018

Dera Thorfiani., S.MB., MM.